

## RESPONSABLE DES VENTES H/F

### POSTE

**RÉFÉRENCE :** CLR-299

**DATE :** 19/07/2018

**LIEU DE TRAVAIL :** secteur Arras

**DESRIPTIF :** Pour cette enseigne spécialisée dans

l'automobile vous intégrez le poste de Responsable des ventes H/F.

### Vos missions ?

#### Leader et animateur de votre équipe, vous :

- Recrutez, intégrez et accompagnez vos collaborateurs,
- Impulsez une dynamique collective sur la surface de vente de par votre exemplarité et votre proximité,
- Fédérez votre équipe autour de projets communs dans un esprit d'innovation,
- Managez vos collaborateurs et communiquez au quotidien par l'animation de brief,

#### Commerçant, vous :

- Garantissez l'accueil et de la prise en charge de chaque client,
- Anticipez, planifiez et optimisez l'activité du magasin et les temps forts commerciaux avec votre équipe et le chef d'atelier,
- Assurez la qualité, l'attractivité et la tenue de la surface de vente,
- Définissez et développez des actions d'améliorations pour garantir la satisfaction et la fidélisation de vos clients.

#### Pilote et gestionnaire, vous :

- Garantissez l'atteinte des objectifs de CA, marge et stocks de l'espace de vente en lien avec votre directeur,
- Analysez vos indicateurs économiques et mobilisez votre équipe autour des leviers de performance identifiés,
- Gérez vos stocks et l'application des procédures de gestion (flux financiers, inventaires...)

### Votre Profil ?

- Vous êtes animé(e) par la satisfaction client et reconnu(e) pour votre sens de l'écoute et de la communication. Relever de nouveaux challenges en équipe sont pour vous source de plaisir au quotidien.
- Vous avez impérativement acquis une expérience en management d'équipe, idéalement dans le secteur de la grande distribution.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre capacité à fédérer, à donner du sens et à impulser une dynamique commerciale au service du client.

### Vos conditions de travail ?

- Un parcours de formation individualisé,
- Des opportunités de carrières nationales et internationales

Statut cadre

Vous bénéficiez d'un plan d'intégration et de formation de 6 mois à 2 ans selon votre profil

Travail du lundi au samedi avec une journée de repos dans la semaine

Base de 35 h/semaine

Amplitude horaire 8h30-19h30 (horaires décalés - 7h/jour)

Salaire selon grille interne et profil + prime de participation et sur intéressement + prime collective de productivité + tickets restaurant + conditions d'achat + CE et mutuelle

### CONTRAT DE TRAVAIL

**TYPE(S) DE CONTRAT :** CDI

**DATE DE DÉMARRAGE :** Dès que possible

## POUR POSTULER

---

Envoyer votre CV à :

[contact@artois-emploi-entreprise.org](mailto:contact@artois-emploi-entreprise.org)

Les candidatures seront étudiées au fur et à mesure afin de répondre au plus vite au recrutement et l'offre sera suspendue dès qu'une première présélection aura été faite

**Si vous n'avez pas reçu de réponse dans le mois suivant votre candidature, votre profil n'a pas été retenu car il ne correspondait pas aux critères recherchés ou d'autres candidatures correspondaient plus au profil. Dans tous les cas, vous pouvez nous contacter pour avoir plus d'informations sur cette réponse négative.**

Par ailleurs, sauf avis contraire de votre part, nous n'hésiterons pas à vous envoyer des propositions pour d'autres offres d'emploi.